Startup Your Idea Contest

Beispiel ausgefüllte Gateway Idea Canvas

ACHTUNG:
Die Beispiele dienen lediglich einer Veranschaulichung, wie ihr eure Idee in das Gateway Idea Canvas übertragen könnt. Es besteht keine Garantie, dass die Beispiele vollständig sind

STARTUP YOUR IDEA CONTEST

Gateway Idea Canvas

Gateway Hochschulen Köln

Teamname: *Öko Clean – Ökologische DIY-Reinigungsmittel (Open Track)*

Problem

Welches Problem löst ihr?
Wer hat dieses Problem?

Selbst ökologische Putzmittel haben noch eine hohe Umweltbelastung:
-Zusatzstoffe (teilweise giftig) => viel Wasser zur Neutralisierung notwendig
-Transport (CO2 etc.)
-Verpackungsmaterial meist aus Plastik
=> Umweltbewusste Menschen haben keine optimale Lösung für Reinigungsmittel

Lösungsvorschlag/ Idee

Wie löst ihr das Problem?
Was ist an eurer Idee neu oder besonders?
Wie sieht die einfachste Version eurer Lösung aus? Bis wann könnt ihr sie fertigstellen?

Reduktion auf drei biologisch leicht abbaubare Basiskomponenten zum Selbermischen (Zitronensäure, Soda, (Bio-)Tensid) für verschiedene Reinigungs-anwendungen (Allzweck&Glas, Fett&Eingebranntes, WC, Bad, Boden)
Einfachste Version: Basiskomponenten im Shop mit Anleitung/vorgegebenen Mischverhältnissen

Kund*innen/Nutzer*innen

Wer nutzt eure Lösung?
Wer entscheidet über den Kauf oder bezahlt dafür?
Wie groß ist eure Zielgruppe?
Wie erreicht ihr eure Zielgruppe?

*Ökologische bewusste Verbraucher*innen, die selbst zu Hause putzen (oder einkaufende(r) Partner*in)*

41,1 Mill. Haushalte in DE

Social Media, Fernsehwerbung, Platzierung im Drogeriemarkt

Einnahmequellen

Wie finanziert sich eure Idee langfristig?
Wie verdient ihr mit der Idee Geld?
Wofür zahlen eure Kund*innen?

Primär: Verkauf der Basiskomponenten (inklusive Anleitung zur Mischung): Starter-Kit + Nachfüll-Set

Ergänzend: Flaschen, in denen die Reinigungsmittel aus den Basiskomponenten gemischt werden

Wettbewerb

Gibt es bereits ähnliche Lösungen oder Verfahren?
Warum ist eure Lösung besser oder anders?

Ökologische Putzmittel (Sonett, Sodasan, ecover, Frosch, Almawin, attitude)

Außerdem: Herkömmliche Putzmittel, Reinigungsfachkräfte (mit herkömmlichen Produkten)

Unser Produkt ist wirklich ökologisch und nachhaltig, weil weniger Verpackung und Zusatzstoffe

Team & Kompetenzen

Welche Erfahrungen und Kenntnisse braucht ihr, um eure Idee umzusetzen?
Was könnt ihr bereits selbst?
Fehlen euch noch Fähigkeiten und wenn ja, wie wollt ihr sie ergänzen?

Amelie (M.A.) – Social Media- & allgemein Marketing Hintergrund,
=> Marketing
Sandra (B.Eng.) Industrialisierungsingenieurin aus der Chemie-Industrie
=> Produktentwicklung
Frank (M.Sc.) Venture Builder
=> Geschäftsmodell und Finanzen
Was uns fehlt: Zugang zum Einzelhandel, Erfahrung in (Chemie-)Logistik für Skalierung

STARTUP YOUR IDEA CONTEST

Gateway Idea Canvas

Gateway Hochschulen Köln

Teamname: *BioSensors (Research Track)*

Problem

Welches Problem löst ihr?
Wer hat dieses Problem?

Obwohl Nierenzellkarzinome den häufigsten malignen Tumor der adulten Niere bildet, werden diese meist nur zufällig in bildgebenden Untersuchungen umliegender Organe entdeckt. Dennoch bleibt eine keine exakten Diagnose und Abgrenzung von gutartigen Tumoren (Onkozytomen) sowie Metastasen trotz anschließender risikobehafteter Biopsien hierbei oftmals aus.

Lösungsvorschlag/ Idee

Wie löst ihr das Problem?
Was ist an eurer Idee neu oder besonders?
Wie sieht die einfachste Version eurer Lösung aus? Bis wann könnt ihr sie fertigstellen?

Wir können Nephrologen und Urologen bei der Durchführung diagnostischer Tests unterstützen, indem wir einen einfach zu handhabenden Urintest am Behandlungsort bereitstellen. Im Gegensatz zu den Biopsien zur Erkennung von Nierenkarzinomen wird unsere Idee bevorzugt, da sie schnell (~ 2 Stunden), kostengünstiger, quantifizierbar und neu ist und auf dem Nachweis mithilfe von MagnetNanoParticls basiert.

Kund*innen/Nutzer*innen

Wer nutzt eure Lösung?
Wer entscheidet über den Kauf oder bezahlt dafür?
Wie groß ist eure Zielgruppe?
Wie erreicht ihr eure Zielgruppe?

Nephrologen und Urologen sowie der Endkunde – Patienten mit Nierenzellkarzinome

Krankenkasse bezahlt in der Regel oder Eigenleistung

Einnahmequellen

Wie finanziert sich eure Idee langfristig?
Wie verdient ihr mit der Idee Geld?
Wofür zahlen eure Kund*innen?

Dienstleistung als IGeL-Leistung, die von den Kliniken bei den Krankenkassen abgerechnet wird. Test zunächst als Dienstleistung angeboten und von uns für den Kunden in geeigneten Laboren (privat und öffentlich) durchgeführt.
Test als Basistechnologie für die Entwicklung weiterer Testverfahren. Diese kann universell auf beliebige miRNA-Abschnitte erweitert und auf weitere Krankheitsbilder übertragen werden. Diese Diagnostikplattform wird ggf. mit Firmen verpartnert bzw. das Know-how an Firmen lizenziert.

Wettbewerb

Gibt es bereits ähnliche Lösungen oder Verfahren?
Warum ist eure Lösung besser oder anders?

Qiagen als Hersteller für RNA-Diagnostika oder Miltenyi als Hersteller für Nanopartikel eventuell, aber keine bietet Diagnostiktool und der mRNA basierte Diagnostik verfahren, nur PCR basierte aufwendige Biopsien sind übliche Konkurrenz.

Team & Kompetenzen

Welche Erfahrungen und Kenntnisse braucht ihr, um eure Idee umzusetzen?
Was könnt ihr bereits selbst?
Fehlen euch noch Fähigkeiten und wenn ja, wie wollt ihr sie ergänzen?

Zwei Materialwissenschaftler mit Expertise in der Synthese magnetischer NP und in Urinstudien arbeiten mit renommierten Nephrologen der Universität Köln und Industriepartnern zusammen, um präklinische Studien zu unterstützen.
Ein zusätzliches (externes) Teammitglied mit Erfahrung in Marketing, Vertrieb und Unternehmensgründung muss gewonnen werden.

STARTUP YOUR IDEA CONTEST

Gateway Idea Canvas

Gateway Hochschulen Köln

Teamname: *BiotechMolecule (reasearch track)*

Problem

Welches Problem löst ihr?
Wer hat dieses Problem?

Current therapies are mainly based on molecules, that target enzymes, as they have obvious binding pockets for small molecules.
Firstly, this approach limits the drug development to a small group of proteins (enzymes) and secondly, enzymes have multiple vital functions which will all be influenced by targeting these binding pockets

Lösungsvorschlag/ Idee

Wie löst ihr das Problem?
Was ist an eurer Idee neu oder besonders?
Wie sieht die einfachste Version eurer Lösung aus? Bis wann könnt ihr sie fertigstellen?

We developed a new class of molecules in my PhD, which can bind a specific structure, that is highly abundant in proteins. With our new molecules, we could potentially target a broader range of disease-associated proteins which cannot be targeted by current gold standards.
So far, we developed specific molecules and tested their specificity in-silico. The next critical step would be to test the binding in cell culture systems. We can achieve this step within the next 6 months. Furthermore, we want to evaluate whether our molecules can be protected by a patent.

Kund*innen/Nutzer*innen

Wer nutzt eure Lösung?
Wer entscheidet über den Kauf oder bezahlt dafür?
Wie groß ist eure Zielgruppe?
Wie erreicht ihr eure Zielgruppe?

Our molecules can be assembled via click-chemistry and could therefore be potentially useful for a broad range of diseases.

Pharma companies could be a customer to which we could liscence our molecules.
We could also develop our molecules ourselves until market-entry (or clinical trials), where pharma, patients and insurances could be our customers.

Einnahmequellen

Wie finanziert sich eure Idee langfristig?
Wie verdient ihr mit der Idee Geld?
Wofür zahlen eure Kund*innen?

We will either earn money by liscenzing our patent to pharma or by commercializing a drug. As drug development is a long, expensive, and highly regulated path, we will most likely team up with partners at some point.
As we have a click-chemistry approach, we could develop a plattform technology and keep on producing novel compounds, which can be texted by partners. The best business models are still to be evaluated at this early stage of development.

Wettbewerb

Gibt es bereits ähnliche Lösungen oder Verfahren?
Warum ist eure Lösung besser oder anders?

There are some research groups, that work on similar topics, but we have a unique structure and are also one step ahead in synthesis and specificity.

Team & Kompetenzen

Welche Erfahrungen und Kenntnisse braucht ihr, um eure Idee umzusetzen?
Was könnt ihr bereits selbst?
Fehlen euch noch Fähigkeiten und wenn ja, wie wollt ihr sie ergänzen?

Teammembers have experience in Molecular Biology
In order to develop our project further, we could need someone who knows regulatory affairs and has experience with developing pharmaceutics, as this is a highly regulated field.

Fragen?

Falls ihr noch offene Fragen habt, meldet euch unter

syic@gateway-unikoeln.de